



agr-reynd

Áskoranir í aðfangastjórnun

Um Okkur

- AGR - Reynd var stofnað 1998
- Sérfræðingar í söluspám, vörustjórnun og Dynamics NAV
- 43 starfsmenn á Íslandi, Danmörku og Bretlandi
- 170 viðskiptavinir í 19 löndum
- Lausnin hefur verið í þróun frá 2000



Vöruframboð



Viðskiptalausnir



Vörustýringar
lausnir



Ráðgjöf og
þjónusta

Viðskiptavinir



agr-reynd



Áskoranir í aðfangastjórnun



Greitt til birgja

Innkaupsverð

Afhendingartími

Innkaupaferlar

Vöruskil

Verðsveiflur

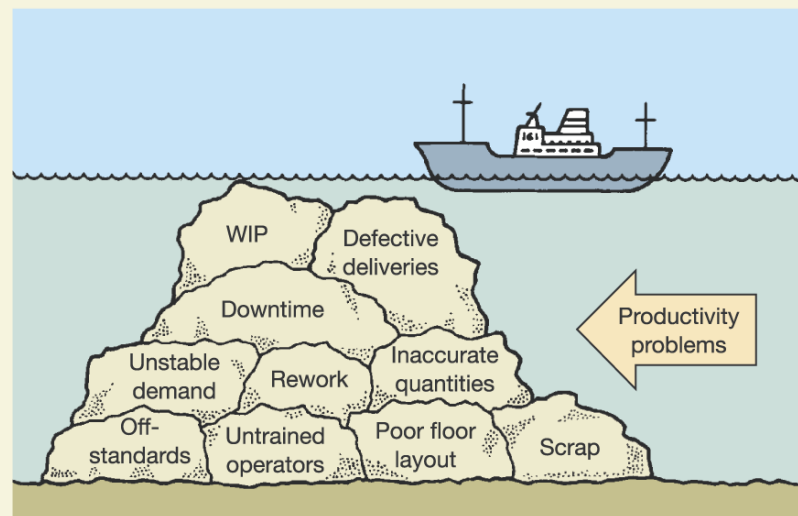
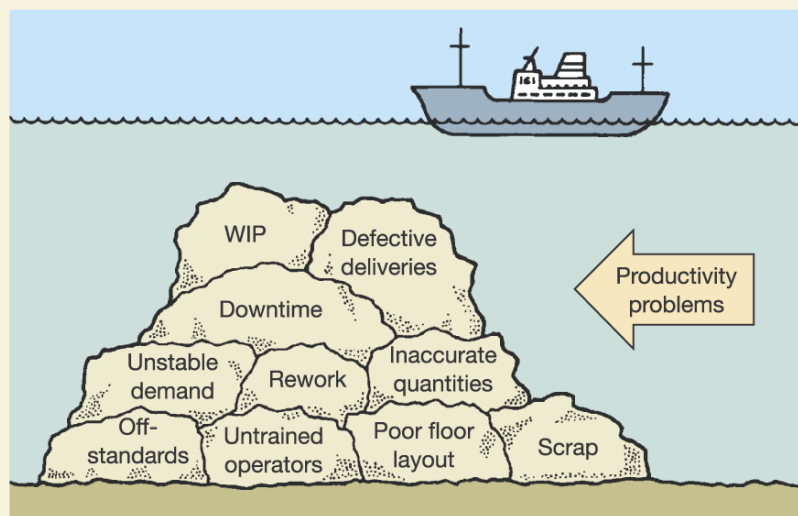
Afhendingaröryggi

Rekstur vöruhúss

Birgðarhaldskostnaður

Heildarkostnaður
Innkaupa

Of miklar birgðir fela vandamál



Case study - Otsuka



Pronunciation:

Oh

tsu-ka

大塚

Meaning:

Major

Milestone

Otsuka

- Japansk lyfjafyrirtæki sem sérhæfir sig í lyfjum við geðklofa
- Helstu vörumerki:
 - Abilify
 - Pletal
 - Samsca
- Evrópskri lyfjadreifingu stýrt frá Bretlandi
- Með eigin skrifstofur í 6 Evrópulöndum og endursöluaðila í 18 öðrum löndum.

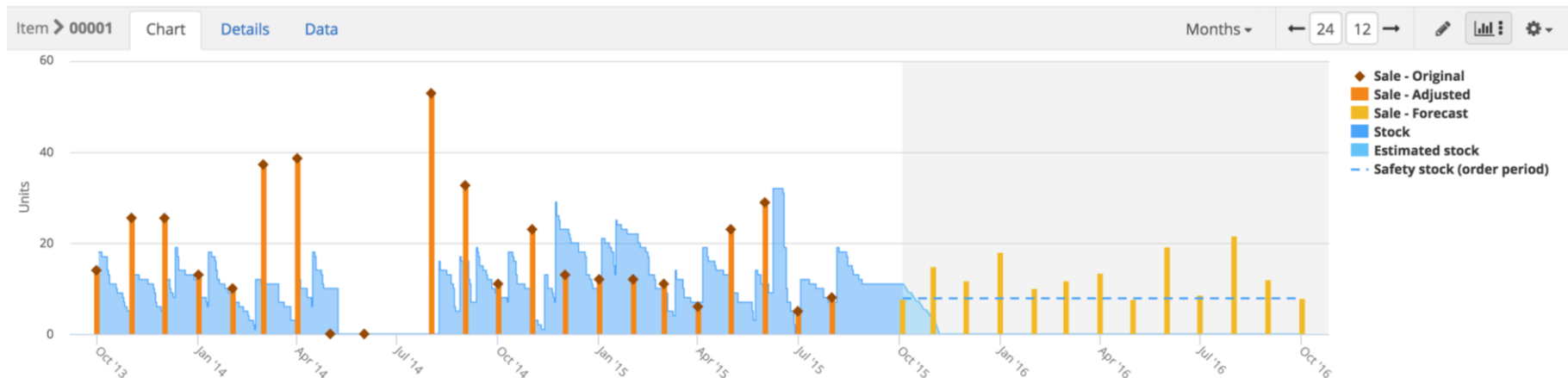
Verkefnið

- Innleiða söluáætlanafæri fyrir skrifstofur Otsuka í Evrópu.
- Innleiða ferli fyrir endursöluaðila sem senda sínar áætlanir á Otsuka.
- Innleiða pantanaferli sem byggir á söluáætlanafærlinu.
- Brjóta áætlanir niður á pakkningastærðir fyrir framleiðslupantanir.

AGR - Söluáætlanir

AGR Locations Reports Plans Orders Haukur									
Reports > Low stock A and B items									
Item no	Item name	Primary vendor	Lead time	Days in stock	ABC	Sale qty last 12 mo.:	Stock units	Article no.	
00004	Product 84	Vendor 23	3	14	B	213	15	00177	
00003	Product 74	Vendor 115	3	20	B	178	10	00162	
00001	Product 45	Vendor 131	3	18	B	192.58	11	00121	
07731	Product 5440	Vendor 103	0	23	B	9098	402	07731	
07487	Product 5220	Vendor 103	0	29	B	21985	624	07487	
07836	Product 5538	Vendor 103	0	17	B	33373	1044	07836	
10866	Product 8082	Vendor 103	0	29	B	24921	3432	10866	

Total Items: 16



Söluáætlanafærlid

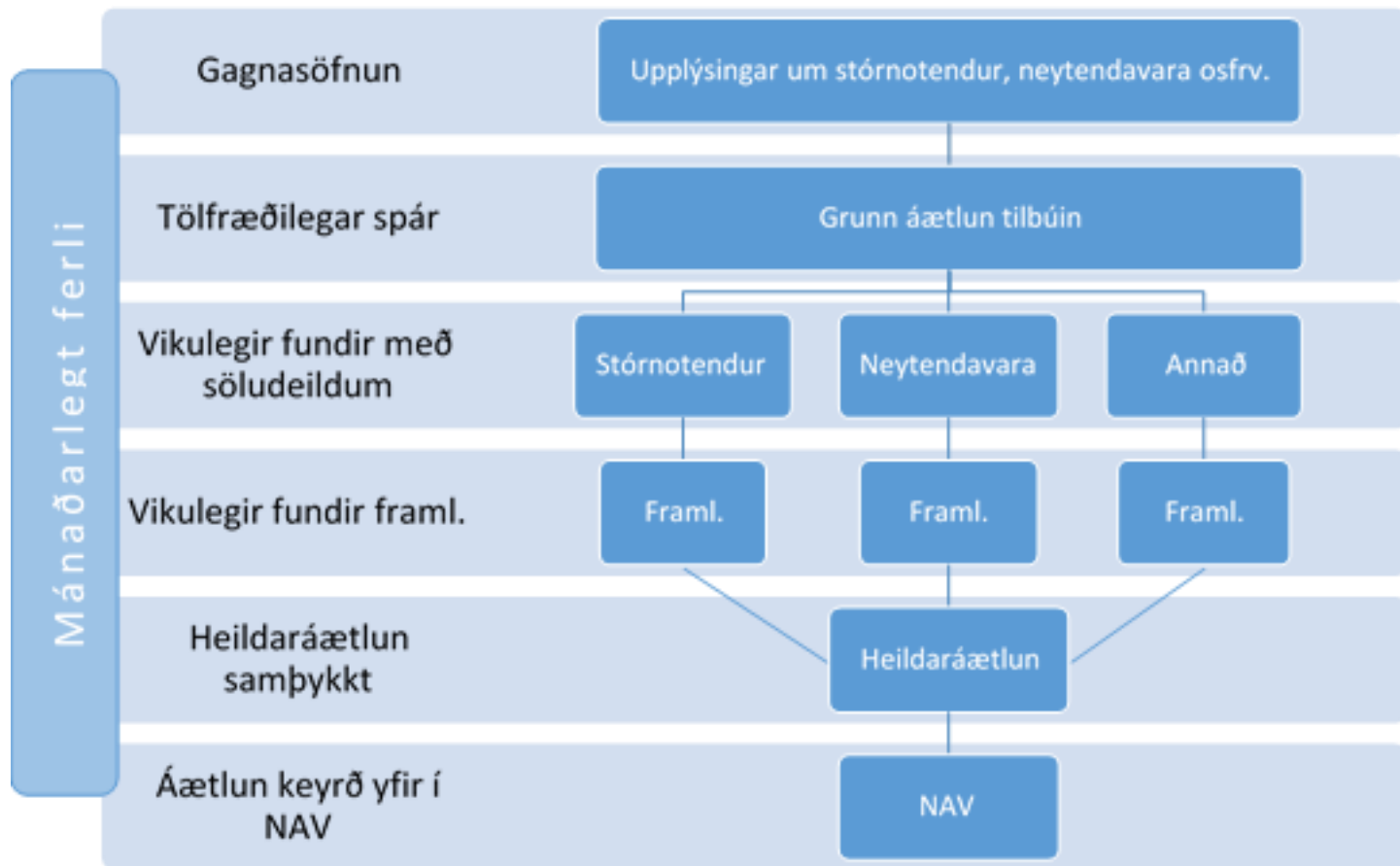
- Af hverju að hafa skilgreint ferli?
- Hverjir taka þátt og með hvaða hætti?
- Skilgreint ferli með ábyrgðaraðilum og tímamörkum.
- Hver er dagskráin og hver stýrir fundinum?
- Eiga aðilar eingöngu að sjá söluspánna eða þarf einnig að ná samkomulagi um sjálf innkaupin?

Söluáætlanafærli Otsuka



Ref.	Activity	To Complete By	September
1.	Upload sales & inventory in Navision (FG) Month end reconciliation - excluding OPG & OPSA	OPUK / OPSAB / OPIT / OPSA / OPG	03-Sep-13
2.	Bulk and FG Inventory reconciled in Navision	OPEL SC	03-Sep-13
3.	Send email to OPEL SC when points 1, 2, 3 have been done	OPUK / OPSAB / OPIT / OPSA / OPG	03-Sep-13
4.	Create a new plan (version) in The Planner	OPEL SC	04-Sep-13
5.	Send email to Affiliates when point 4. done	OPEL SC	04/09/2013 PM
6.	Enter forecast in The Planner	OPUK / OPSAB / OPIT / OPSA / OPG / OPEL SC	05-Sep-13
7.	Send email to OPEL SC when point 5. done	OPUK / OPSAB / OPIT / OPSA / OPG	05-Sep-13
8.	Send forecast from the Planner to AGRIO	OPEL SC	06-Sep-13
9.	Run Purchase Plans and Planning Reports	OPEL SC	09-Sep-13
10.	S&OP Reports generated and sent to Markets	OPEL SC	10-Sep-13
11.	S&OP Meeting OPUK	OPUK / OPEL SC	10-Sep-13
12.	S&OP Meeting OPAB	OPAB / OPEL SC	10-Sep-13
13.	S&OP Meeting OPG	OPG / OPEL SC	10-Sep-13
14.	S&OP Meeting OPIT	OPIT / OPEL SC	10-Sep-13
15.	S&OP Meeting OPSA	OPSA / OPEL SC	10-Sep-13
16.	Orders (FG) confirmed in AGRIO and sent to Navision (requisition worksheet)	OPEL SC	13-Sep-13
17.	Process FG orders in the requisition worksheet in Navision and split between PTS and normal PO's	OPEL SC	13-Sep-13
18.	Approve new PO's and send PDF copies to OPEL	OPUK / OPSAB / OPIT / OPSA / OPG	16-Sep-13
19.	Run MRP and do bulk planning	OPEL SC	16-Sep-13
20.	Orders (BULK) confirmed in AGRIO and sent to Navision (requisition worksheet)	OPEL SC	16-Sep-13
21.	Process BULK orders in the requisition worksheet in Navision and send as normal PO's	OPEL SC	16-Sep-13
22.	Report with FG PO's + Purchase Plans for Brecon	OPEL SC	17-Sep-13
23.	Report with BULK PO's + Purchase Plans for OPJ	OPEL SC	17-Sep-13

Áætlanaferlið



Áætlanaferlið

